

превращаться в частную с еще более сильным давлением на потребителей. Однако демонизация таких крупных предприятий как тракторный и автомобильный заводы, не имеет смысла, поскольку для выпуска указанных видов продукции технологически необходимо крупномасштабное производство. Такие предприятия должны обеспечить свою конкурентоспособность на внешних рынках, а сдерживание цен на внутреннем рынке можно было бы добиться обеспечением внешней открытости рынка, сохранив на первом этапе лишь защиту от зарубежных производителей относительно невысокими таможенными тарифами.

Тенденции транснационализации производства в странах с переходной экономикой

Л.А. Климович

В настоящее время все больше фирм, особенно в технически передовых отраслях, с самого начала ориентированы на транснационализацию, т.е. деятельность в масштабах не отдельных стран, а крупных регионов и мира в целом. В связи с этим встает ряд вопросов, важных в научном и практическом плане. Каковы современные тенденции транснационализации капитала? Каковы теоретические и эмпирические обоснования стратегий деятельности международных компаний в странах с переходной экономикой? Каковы возможные пути транснационализации предприятий Беларуси?

Эмпирический анализ деятельности ТНК позволяет выявить характерные тенденции корпоративной стратегии 90-х годов: рост числа межфирменных слияний и приобретения других фирм за рубежом; рост численности компаний в сфере услуг; в отраслевом разрезе наиболее высоким индексом транснационализации отличаются предприятия химической, фармацевтической, пищевой и электронной индустрии и сферы инфраструктуры.

В региональном аспекте в 90-е годы резко вырастает приток иностранного капитала в Южную и Юго-Восточную Азию, Латинскую Америку по причине происходящих там процессов приватизации и либерализации экономики. В 1995 году отмечены рекордно высокие показатели активности иностранных инвесторов в странах Центральной и Восточной Европы, России в связи с политической и экономической стабильностью, характерными для этого периода времени. Эмпирический анализ инвестиционной деятельности крупнейших ТНК в развивающихся и восточноевропейских странах позволяет выделить общие условия активности компаний в этих регионах: 1) активные приватизационные процессы; 2)

государственная политика льгот для иностранных фирм; 3) преодоление процессов падения производства и возобновление тенденции экономического роста.

Выбор ТНК предпринимательских мест и форм интернационализации производства позволяет обосновать известная теория "жизненного цикла продукта" Р. Вернона согласно которой, продукт после его внедрения на рынок проходит жизненный цикл, состоящий из трех фаз: 1) фазы инновации (производство в стране); 2) фазы зрелости (экспорта продукции); 3) фазы стандартизации (экспорта технологии и импорта продукции). Последняя фаза требует поиска путей снижения затрат. В результате чего международные предприятия создают свои производственные участки в странах с низкой заработной платой. Теория цикличности имеет особое значение для предприятий, совершающих первые шаги на пути транснациональной деятельности, а также международных предприятий, выпускающих готовую продукцию, что позволяет определить основные этапы формирования международных предприятий стран Восточной Европы и СНГ. Особое значение имеет разработки стратегии поведения фирмы в фазе зрелости продукта. Особенно это важно для стран с переходной экономикой, в которых только начинают проявляться транснациональные тенденции. С этой целью необходимо определить взаимосвязь экспорта и прямых инвестиций. Эмпирические обобщения позволяют утверждать, что внешняя торговля обычно перерастает в прямые инвестиции, которые, в свою очередь, способствуют расширению торговых операций. Интересна тенденция, наметившаяся в работе экспортных предприятий по передаче части функций, относящихся к внутренней деятельности, другим самостоятельным фирмам, большинство из которых строит свою деятельность на транснациональной основе. Опыт немецких фирм, по выделению из круга своих задач логистики (т.е. планирования, материально-технического снабжения, транспорта) показал высокую эффективность такого процесса, что облегчает завоевание новых рынков и снижает экспортные издержки. Еще одна тенденция развития экспортной деятельности ТНК - внутрифирменные поставки оборудования и промежуточной продукции из родительской фирмы в зарубежные филиалы - путь поэтапного перехода международной компании к прямым иностранным инвестициям. По этому пути идут и некоторые белорусские предприятия. Так, Белорусский Металлургический Завод создал ряд СП на территории Западной Европы, США, России, что обеспечило конкурентоспособность не только по качеству и цене, но гарантировало поставки точно в срок в соответствии с требованиями заказчиков. Анализ теоретических положений и эмпирических проявлений деятельности ТНК в современной экономике позволяет

сделать ряд теоретических и практических выводов для стран с переходной экономикой:

1. Наиболее привлекательным факторным мотивом инвестиционной деятельности ТНК в странах с переходной экономикой остается низкая стоимость рабочей силы.
2. В отраслевом разрезе наиболее интересны автомобилестроение, химическая, электротехническая, пищевая промышленность, развитие сферы инфраструктуры, услуг, информации.
3. Превращение предприятия в международное можно обеспечить лишь на базе современных инновационных проектов.
4. Выход на международный рынок белорусских предприятий возможен через постепенное прохождение "фазы зрелости" по Р. Вернону. Необходимым условием при этом является использование всех возможных форм экспортной деятельности СП, создание центров логистики.

Основные подходы к регулированию воспроизводственного процесса совокупного общественного капитала.

Т.И. Глеба

Эффективность экономической системы определяется пропорциональностью сбалансированного народного хозяйства, темпами и интенсивностью общественного воспроизводства и полнотой удовлетворения людских потребностей она зависит от выбора организационных условий хозяйственной и социальной жизни, то есть от системы экономического регулирования. Известен ряд подходов к построению системы регулирования. Классическими и полярно противоположными являются два:

- централизованное директивное (бюрократическое), и
- рыночное регулирование.

Два крайних подхода к экономическому регулированию обладают критически ценными, позитивными свойствами. Рычаги бюрократического регулирования способны поддерживать необходимую сбалансированность и придавать движению общественного хозяйства определенную плановость. Рыночные регуляторы создают внутренние стимулы саморазвития предприятий и хозяйственной системы, обеспечивают эффективные структурные преобразования на изменяющиеся потребности, но не охватывают всего поля воспроизводственного процесса. Попытки соединить два противоположных начала порождали и порождают модифицированные

смешанные формы экономического регулирования. Модели смешанного типа возникают уже в условиях капитализма эпохи свободной конкуренции. В странах, где экономические системы функционируют успешно, наблюдается постоянная эволюция рыночной экономики. В ней происходят качественные изменения, развиваются переходные формы экономических отношений, встраивается механизм государственной координации частично хозяйственных решений. Эта перестройка происходит в результате дополнения "невидимой руки" - действия рыночного механизма - "видимой рукой" - государственным регулированием экономики. Основной смысл преобразований сводится к обеспечению большей плановости регулирования общественного производства на базе объединений, ТНК и государственного вмешательства. Сдвиг происходит от неограниченной рыночной свободы к свободе, ограниченной государственным регулированием то есть к переходному состоянию.

Переход от планово-централизованной системы хозяйствования к социально ориентированной рыночной экономике предполагает смену методов государственного воздействия на экономику. Смена экономической парадигмы первоначально привела практически во всех странах СНГ к полному отрицанию целесообразности государственного планирования экономического развития, что имело множество известных негативных последствий. Зарубежный же опыт становления системы рыночных отношений свидетельствует о том, что индикативное планирование и прогнозирование экономического и социального развития страны являются важнейшими элементами реформирования общества на научной основе.

Перспективы реализации экономической реформы базируются на определенной идеологической основе постепенного изменения хозяйственного механизма, встраивания в старую систему элементов новой. Но любая инерционная система способна следующим образом отреагировать на вмешательство:

- отторгнуть или поглотить новые элементы;
- накопить новые элементы и преобразоваться в качественно новую структуру;
- разрушиться.

Сложившаяся хозяйственная система Республики Беларусь способна реагировать, в основном, на административные методы управления, экономические методы либо отторгает, либо модифицирует в привычные регуляторы управления производством, а не хозяйственным механизмом. Эта система не претерпела до сих пор